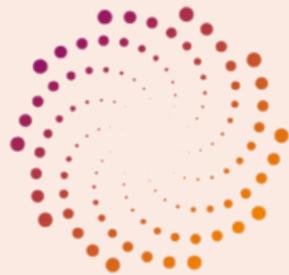


# TLD Academy



Delphine FROID  
*Digital Learning Designer*

Développe sereinement ton  
activité d'acteur du digital  
learning en 6 mois !



Je m'appelle Delphine Froid et je suis conceptrice pédagogique depuis 2016.

J'accompagne les acteurs du bâtiment durable dans la digitalisation de leurs formations.

J'accompagne également les futurs ingénieurs pédagogiques freelances pour leur permettre de lancer sereinement leur activité et ceux déjà lancés à atteindre leurs objectifs !

# Étape 1: Établir les bases de ton accompagnement

## Ta vision

Quel sens veux-tu donner à ton activité ? Quel impact souhaites-tu avoir ? Qu'espères-tu pour ta vie ?

## Ton état d'esprit

Nous ferons un point sur ton état d'esprit actuel. Je te donnerai des pistes pour l'améliorer ou le maintenir afin que tu débutes au mieux cette aventure.

## Ta relation à l'argent

L'objectif ici est de faire un point sur ta relation à l'argent pour t'éviter un maximum de déconvenues.



## Résultats à cette étape :

- ✓ Tu auras une vision claire de ce que tu souhaites pour ta vie personnelle et professionnelle.
- ✓ Nous aurons travaillé sur tes croyances les plus prégnantes.
- ✓ Tu seras prêt.e à envisager sereinement ton activité en évitant les pièges du débutant.e.

## Étape 2 : Préciser et développer ton offre

### Étude de marché

Nous étudierons l'offre existante, les concurrents, les besoins de ton client idéal et de tout l'écosystème du digital learning.

### Validation de ton modèle économique

Nous déterminerons la façon dont tu vendras tes services et le plan que tu mettras en place pour avancer vers cet objectif.

### Définition de ton positionnement

Nous prendrons ici en compte plusieurs critères pour définir ce que tu proposes, à qui, comment, à quel tarif...

### Structuration de ton offre

Nous formaliserons ce que tu proposeras à tes client.es.



### Résultats à cette étape :

- ✓ Tu auras une bonne connaissance du marché du digital learning.
- ✓ Ton offre différenciante sera prête à être proposée à tes futurs client.es.

# Étape 3 : Trouver tes premiers/prochains clients grâce à une stratégie concrète qui te correspond

## La prospection

L'objectif est de te donner toutes les informations nécessaires pour que tu puisses prospecter si tu le souhaites.

## La création de contenu

Nous verrons les différents types de format avec lesquels tu peux communiquer, les différents réseaux sociaux, la notion de planning éditorial...

## Le réseautage



## Résultats à cette étape :

- ✓ Tu auras mis en place une stratégie de prospection adaptée à ta personnalité.
- ✓ Tu seras prêt.e à décrocher tes premières missions !

# Étape 4 : Gérer et structurer ton activité en fonction de ton organisation personnelle

## La gestion de projets clients

Nous parlerons de ta méthode de gestion de projet digital learning pour fluidifier au maximum ton process de travail.

## Organisation de ton activité

Parce qu'il n'y a pas que les clients dans ta vie, tu créeras un planning type adapté à la vie que tu souhaites.

## Conseils de productivité

Je te livre ici le fruit de mes années d'apprentissage sur le sujet.

## Optimisation de ton activité

Une étape qui peut sembler être pour plus tard mais qui te fera gagner du temps si tu y penses dès maintenant.



## Résultats à cette étape :

- ✓ Tu auras mis en place un système de gestion de temps adapté à la vie que tu souhaites.
- ✓ Les prochains tests à réaliser pour optimiser ton travail seront définis.

# Comment se décline l'accompagnement de la TLD Academy ?

- ↳ 6 mois d'accompagnement
- ↳ 8 séances de coaching individuelles
- ↳ 6 sessions de co-développement
- ↳ Des contenus de formation sur un espace dédié
- ↳ 1 permanence par semaine pour répondre à tes questions
- ↳ Des échanges entre les séances de coaching via WhatsApp
- ↳ 1 coworking mensuel anti-procrastination

# Mais aussi de nombreux bonus...

- 🔍 Les meilleures ressources pour ne plus te perdre dans la jungle administrative
- ★ Mes conseils customer care (service client)
- 📄 Un template de proposition commerciale
- ⚡ Mes conseils pour conclure une vente
- 🛠️ La liste des outils avec lesquels je gère mon activité
- 💻 Des Masterclass exclusives d'intervenants externes !
- 🎯 La liste des formations que je te recommande à 100% pour aller plus loin
- ✅ La liste des outils digital learning pour ingénieur pédagogique freelance qui se lance
- 📊 Mon outil de tracking des tâches essentielles de la journée
- ♥️ Des surprises parce que j'adore chouchouter mes clients !



Investissement : 2 800 €

✓ Rentabilisés en moins de 10 jours de missions tout en te permettant de gagner plus

✓ Plan de paiement possible

NB: Il existe aussi une version en autonomie avec 2 rendez-vous de coaching inclus si tu préfères avancer seul.e !



Parce que je suis convaincue que ce programme peut t'aider à développer ton projet, je t'offre une garantie satisfait.e ou remboursé.e 15 jours !

Si au bout de 15 jours, tu estimes que ce programme ne peut pas t'aider à atteindre tes objectifs, je te rembourse sur demande.

Le seul risque que tu prends, c'est de gagner des années sur ton projet de freelance du digital learning !

Convaincu.e ? Encore en réflexion ? Contacte-moi !