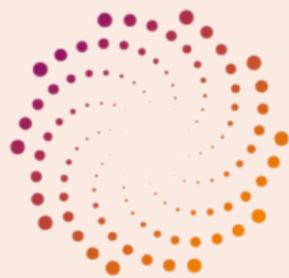


TLD Academy



Delphine FROID
Digital Learning Designer

Lance sereinement ton activité
d'acteur du digital learning en 6
mois !



Je m'appelle Delphine Froid et je suis conceptrice pédagogique.

J'accompagne les entreprises du BTP dans la digitalisation de leurs formations. Je les aide à former efficacement leurs collaborateurs à distance sur la transition énergétique.

Je forme également les futurs ingénieurs pédagogiques freelances pour leur permettre de lancer sereinement leur activité.

La TLD Academy

Laisse-toi accompagner par la TLD Academy : en 6 mois, tu pourras vivre sereinement de ton activité dans l'enseignement digital.

Grâce à une formation et un coaching basés sur mon expérience et ma connaissance du marché, ton rêve sera à portée de main !



Étape 1: Établir les bases de ton accompagnement

Ta vision

Quel sens veux-tu donner à ton activité ? Quel impact souhaites-tu avoir ? Qu'espères-tu pour ta vie ?

Ton état d'esprit

Nous ferons un point sur ton état d'esprit actuel. Je te donnerai des pistes pour l'améliorer ou le maintenir afin que tu débutes au mieux cette aventure.

Ta relation à l'argent

L'objectif ici est de faire un point sur ta relation à l'argent pour t'éviter un maximum de déconvenues.



Résultats à cette étape :

- ✓ Tu auras une vision claire de ce que tu souhaites pour ta vie personnelle et professionnelle.
- ✓ Nous aurons travaillé sur tes croyances les plus prégnantes.
- ✓ Tu seras prêt.e à envisager sereinement ton activité en évitant les pièges du débutant.e.

Étape 2 : Préciser et développer ton offre

Étude de marché

Nous étudierons l'offre existante, les concurrents, les besoins de ton client idéal et de tout l'écosystème du digital learning.

Validation de ton modèle économique

Nous déterminerons la façon dont tu gagneras de l'argent et le plan que tu mettras en place pour avancer vers cet objectif.

Définition de ton positionnement

Nous prendrons ici en compte plusieurs critères pour définir ce que tu proposes, à qui, comment, à quel tarif...

Structuration de ton offre

Nous formaliserons ce que tu proposeras à tes client.es.



Résultats à cette étape :

- Tu auras une bonne connaissance du marché du digital learning.
- Ton offre différenciante sera prête à être proposée à tes futurs client.es.

Étape 3 : Prospector tes premier.es client.es grâce à une stratégie concrète

La prospection

L'objectif est de te donner toutes les informations nécessaires pour que tu puisses prospecter si tu le souhaites.

La création de contenu

Nous verrons les différents types de format avec lesquels tu peux communiquer, les différents réseaux sociaux, la notion de planning éditorial...

Le réseautage



Résultats à cette étape :

- ✓ Tu auras mis en place une stratégie de prospection adaptée à ta personnalité.
- ✓ Tu seras prêt.e à décrocher tes premières missions !

Étape 4 : Gérer et structurer ton activité en fonction de ton organisation personnelle

La gestion de projets client.es

Nous parlerons de ta méthode de gestion de projet digital learning pour fluidifier au maximum ton process de travail.

Organisation de ton activité

Parce qu'il n'y a pas que les clients dans ta vie, on créera un planning type adapté à la vie que tu souhaites.

Conseils de productivité

Je te livre ici le fruit de mes années d'apprentissage sur le sujet.

Optimisation de ton activité

Une étape qui peut sembler être pour plus tard mais qui te fera gagner du temps si tu y penses dès maintenant.



Résultats à cette étape :

- Tu auras mis en place un système de gestion de temps adapté à la vie que tu souhaites.
- Les prochains tests à réaliser pour optimiser ton travail seront définis.

Comment se déclinent la formation et le coaching de la TLD Academy ?

- ↳ 4 mois d'accompagnement (+ 2 mois offerts)
- ↳ 8 séances de coaching individuelles
- ↳ 6 sessions de co-développement
- ↳ Des contenus de formation sur un espace dédié
- ↳ 1 permanence par semaine pendant 6 mois pour répondre à tes questions
- ↳ Des échanges entre les séances de coaching via WhatsApp

Mais aussi de nombreux bonus...

 Les meilleures ressources pour ne plus te perdre dans la jungle administrative

 Mes conseils customer care (service client)

 Un template de proposition commerciale

 Mes conseils pour conclure une vente

 La liste des outils avec lesquels je gère mon activité

 Des Masterclass exclusives d'intervenants externes !

 La liste des formations que je te recommande à 100% pour aller plus loin

 La liste des outils digital learning pour ingénieur pédagogique freelance qui se lance

 Mon outil de tracking des tâches essentielles de la journée

 Des surprises parce que j'adore chouchouter mes clients !



Investissement : 2 800 €

✓ Rentabilisés en moins de 10 jours de missions tout en te permettant de gagner plus

✓ Plan de paiement possible

NB: Il existe aussi une version en autonomie avec 2 rendez-vous de coaching inclus si tu préfères avancer seul.e !

Tes outils sur un an :

Planning

mois 1

mois 2

mois 3

mois 4

Formation

8 séances de coaching individuel

1 session de co-développement mensuelle en groupe

1 session de coworking mensuelle en groupe

1 permanence par semaine en groupe

échanges WhastApp illimités

Planning

mois 5 et 6

Réponses aux questions 1 fois par semaine sur le forum

1 session de co-développement mensuelle en groupe

1 session de coworking mensuelle en groupe

Si tu n'es intéressé.e que par une seule étape, n'hésite pas à me contacter quand même ! On pourra en discuter.



Parce que je suis convaincue que ce programme peut t'aider à développer ton projet, je t'offre une garantie satisfait.e ou remboursé.e 15 jours !

Si au bout de 15 jours, tu estimes que ce programme ne peut pas t'aider à atteindre tes objectifs, je te rembourse sur demande.

Le seul risque que tu prends, c'est de gagner des années sur ton projet de freelance du digital learning !

Convaincu.e ? Encore en réflexion ? Contacte-moi !